

plāns
kvalifikācija - tirgvedības speciālists vai tirdzniecības speciālists
2021./2022. studiju gads

Studiju kursi		1. sem.	2. sem.	3. sem.	4. sem.	5. sem.	KP	Pārbaudījuma veids
Vispārizglītojošie studiju kursi							20	
Informācijas pārvaldība			2			Z	2	E
Finanšu matemātika				2			2	E
Biznesa svešvaloda (angļu) I		2					2	E
Biznesa svešvaloda (angļu) II			2				2	E
Biznesa svešvaloda (krievu/vācu) I				2			2	E
Biznesa svešvaloda (krievu/vācu) II					2		2	E
Vadzinības I		2					2	E
Mārketinga I		2					2	E
Projektu sagatavošana un vadīšana			2				2	E
Pētījumu dizains				2			2	E
Nozares studiju kursi							36	
<i>Tirgvedības speciālists</i>	<i>Tirdzniecības speciālists</i>							
Statistika	Statistika			2		Z	2	E
Vides, civilās un darba aizsardzības organizācija	Vides, civilās un darba aizsardzības organizācija	2					2	E
Mikroekonomika	Mikroekonomika	2					2	E
Makroekonomika	Makroekonomika		2				2	E
Sociālpsiholoģiskie treniņi	Sociālpsiholoģiskie treniņi		2				2	IE
Tiesību zinības	Tiesību zinības	2					2	E
Uzņēmējdarbība	Uzņēmējdarbība	2					2	E
Pārdošanas vadība	Tirdzniecības vadība		2				2	E
Mārketinga plānošana un reklāma	Merčendaizings		2				2	E
Grāmatvedības pamati	Grāmatvedības pamati			2			2	E
Komerctiesības	Komerctiesības		2				2	E
Starptautiskais mārketinga	Starptautiskais mārketinga				2		2	E
Digitālā mārketinga pamati	Starptautiskā tirdzniecība				2		2	E
Loģistika	Loģistika			2			2	E
Patērētāju rīcība tirgū	Profesionāla klientu apkalpošana	2					2	E
Sabiedriskās attiecības	Tiešā pārdošana			2			2	E
Mārketinga II	E-komercijas pamati			2		2	E	
Personīgā un profesionālā izaugsme	Personīgā un profesionālā izaugsme				2	2	IE	
Izvēle (studējošais izvēlas 8 kredītpunktu apjomā)							8	
Digitālā pratība						Z	2	IE
Radošums un inovācija biznesā							2	IE
Sabiedrisko attiecību kampaņu veidošana							2	IE
Korporatīvā komunikācija							2	IE
Digitālā mārketinga pamati							2	IE
Patērētāju rīcība tirgū							2	IE
Pārdošanas veicināšana							2	IE
International management							2	IE
Prakse							16	
Mārketinga prakse I	Tirdzniecības prakse I				8		8	AIZST
Mārketinga prakse II	Tirdzniecības prakse II					8	8	AIZST
Kvalifikācijas darbs							8	
Kvalifikācijas darbs						8	8	AIZST
Kopā:		18	18	18	18	16	88	